

*„Nicht der Wind, sondern
das Segel bestimmt die Richtung.“*

Eine Herausforderung mit Perspektive ...

...das bietet Ihnen unser Klient. Er zählt zu den sehr großen Sparkassen in Deutschland und entwickelt sich seit Jahren nachhaltig und kontinuierlich. Mit einer Bilanzsumme von rund 17 Mrd. Euro und mit über 1800 Mitarbeitern ist man erste Adresse im Private Banking wie auch für den Mittelstand. Das Institut überzeugt durch Kompetenz, Engagement und Verlässlichkeit. Mit diesen Voraussetzungen sowie unter Beachtung der besonders leistungsfreundlichen und auf sozialen Ausgleich bedachten Unternehmenskultur, ergeben sich für die Mitarbeiter beste Chancen, sich in einem wirtschaftlich stabilen Umfeld mit soliden Perspektiven fachlich und persönlich entfalten zu können. Für den erfolgskritischen Bereich der Privatkundenbetreuung suchen wir eine qualifizierte Persönlichkeit mit fundierten Kenntnissen des Privatkundengeschäfts. Wir können uns hier sowohl Personen mit noch geringer aber auch mit einer sehr langen Berufserfahrung vorstellen. Neben einer soliden fachlichen Basis ist uns Ihre Sozialkompetenz und Ihr Wunsch nach einer kontinuierlichen und stabilen Entwicklung sehr wichtig. Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiedererkennen können, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung für die Position m/w:

Privatkundenberatung (m/w)

Juniore oder Seniore Spezialisten mit Berufserfahrung im PK-Segment

Ziele der Position

In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für die Erreichung der von der Geschäftsleitung vorgegebenen Vertriebsziele. Sie bauen Neukundenbeziehungen auf und betreuen und entwickeln die Ihnen zugewiesenen Bestandskunden mit den Methoden des modernen „up- und cross-selling“. Sie erkennen den Bedarf Ihrer Kunden und haben dazu die richtigen Lösungen. Sie nutzen das gesamte Spektrum des Verkaufsinstrumentariums. Selbstverständlich achten Sie dabei auf die Einhaltung von gesetzlichen Vorschriften (z.B. Geldwäsche, Compliance, Mifid, MaRisk usw.)

Aufgaben

- Aktive, eigenverantwortliche Kundenansprache in der Filiale und im Rahmen von Kampagnen und Aktionen
- Gewinnung von Neukunden
- Beratung gemäß S-Finanzkonzept inkl. Durchführung des S-Finanz Check (Basisgespräch/Folgegespräch)
- Produktverkäufe gemäß der Produktpalette inkl. Vor- und Nachbetreuung
- Telefonverkauf (z.B. Prolongation)
- Einbindung von Spezialisten im Bedarfsfall
- Aktive Überleitung in das VK-Segment bei entsprechender Kundenentwicklung
- Initiierung der Neukundenwerbung durch Dritte „Kunden werben Kunden“
- Eigenverantwortliche Unterstützung des Service-Teams
- Eigenverantwortliche Planung, Steuerung und Controlling der Vertriebsaktivitäten

Fachliches Anforderungsprofil

- Ausbildung zum Bank- oder Sparkassenkaufmann oder vergleichbare Ausbildung
- Kenntnisse der Vertriebsprozesse im Service
- Erfahrung in der Kundenberatung
- Umfassende Kenntnisse der im PK-Segment angebotenen Produkte
- Kenntnisse der Vertriebsprozesse PK und des Vertriebskonzepts
- Gute Kenntnisse in einem Kernbanksystem den Vertriebsbereich betreffend
- Ertrags- und kostenbewusstes Denken und Handeln

Menschliches Anforderungsprofil

- Zielorientierung
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Sozialkompetenz und Teamfähigkeit
- Kommunikationsvermögen
- Konflikt- und Kritikfähigkeit
- Dienstleistungsmentalität
- Lernbereitschaft
- Überzeugungsfähigkeit und Durchsetzungsvermögen
- Gewinnende Persönlichkeit
- Belastbarkeit

Perspektiven

- Nach Bewährung ggf. Übernahme weiterführender Verantwortung

Package

- Attraktives Zielgehalt
- Betriebliche Altersversorgung
- Umfassende Nebenleistungen eines großen Bankhauses
- Regelmäßige Fortbildung

Die Euroworks Personalberatung

Im Geschäftsfeld „Recruiting“ fokussieren wir uns auf die Finanzwirtschaft und besetzen in diesem Umfeld Fach- und Führungspositionen.

Mit unserer mehr als 10-jährigen Marktpräsenz verfügen wir über ein großes Netzwerk und sehr gute Kontakte zu namhaften Instituten und Verbänden. Unser Aktionsgebiet ist der deutschsprachige Raum sowie Liechtenstein und Luxemburg.

Unsere Schwerpunkte liegen in den Tätigkeitsfeldern:

- Risikocontrolling (Markt-, Kredit- und OP-Risk)
- Gesamtbanksteuerung
- Marktfolge (komplett)
- Financial Controlling
- Accounting, Bilanzierung und Konzernrechnungslegung (IFRS/HGB)
- Revision
- Aufsichtsrecht/Grundlagenthemen (BASEL II(I), MaH, MaRisk, MaK usw.)
- Meldewesen
- Privat- und Geschäftskundenvertrieb
- Stabsfunktionen (Personal, Recht, Organisation, IT usw.)

Ihre Unterlagen sind uns herzlich willkommen, wir beraten Sie gerne und kostenlos. Damit sichern Sie sich eine wichtige Option für Ihre Zukunft. Selbstverständlich können Sie sich auf unsere Diskretion und die Beachtung von Sperrvermerken verlassen.

Für weitere Fragen steht Ihnen Ihr Berater Herr Peter Scherf unter Telefon +49 (0) 64 35 / 90 93 - 11 gerne zur Verfügung. Ihre Bewerbung erreicht ihn bevorzugt per E-Mail:

bewerbung@euroworks.com

oder per Post:

Euroworks e.K.

Personal- und Unternehmensberatung

Hauptstraße 4-6

D-56414 Steinefrenz

Weitere Informationen und ggf. alternative Stellenangebote finden Sie unter www.euroworks.com